

Überzeugend Auftreten mit Stimme und Körpersprache

Die Stimme ist das Instrument des Erfolges. Bei jedem Auftritt entscheidet Ihre Stimme, ob und wie das Gesagte auf andere wirkt. Ihre Ausdruckskraft ist somit ein wichtiger Faktor für Ihren Erfolg.

Die Kommunikation durch die Körpersprache sendet nonverbale Botschaften, die entscheidend für einen guten oder weniger guten Auftritt sind. Die richtige Körpersprache unterstützt wirkungsvoll das gesprochene Wort.

Wichtig bei einem Training von Stimme und Körpersprache ist die Berücksichtigung der Persönlichkeit, damit Sie authentisch bleiben.

Denn nur so können Sie überzeugend, selbstsicher und souverän auftreten.

In dem Seminar *Überzeugen mit Stimme und Körpersprache* erlernen Sie wichtige Fähigkeiten, die Sie beruflich und privat nutzen können.



Einsicht in Teilnehmerfeedbacks erhalten Sie hier: www.proveco.de/feedback.html

Ziele des Trainings:

Sie experimentieren mit Ihrer Stimme und verbessern diese wirkungsvoll.

Sie steigern die Ausdruckskraft Ihrer Stimme.

Sie können überzeugend sprechen und kommunizieren.

Sie wissen, wie Sie durch Reden und Vorträge einen bleibenden Eindruck hinterlassen.

Sie können Tonfall, Stimmlage und Stimmkraft wirkungsvoll einsetzen.

Sie setzen Ihre Körpersprache gezielt ein für einen sicheren und souveränen Auftritt.

Zielgruppe:

Die Zielgruppe dieses Trainings besteht aus

Menschen, die häufig und viel sprechen und deshalb auf einen professionellen Umgang ihrer Stimme angewiesen sind (Fach- und Führungskräfte, Vertriebsmitarbeiter, Redner, Präsentatoren, Lehrer, Trainer, Moderatoren usw.).

Inhalte:

1. Stimmführung

- Atemtechnik und natürlicher Atemfluss
- Stimmpotential entwickeln und den Resonanzraum erspüren
- Klang und Eigenton annehmen
- Körperliche Präsenz und Stimme
- Eigen und Fremdwahrnehmung von individuellen Sprechmustern

2. Phonetik

- Sprechwerkzeuge z.B. Lippen, Zunge, Kiefer
- Konsonanten und Vokale
- Geläufigkeitsübungen
- Lautstand und ausdrucksstarkes Artikulieren
- Flüssiges und prägnantes Sprechen

3. Intonation

- Text und Leselehre
- Dynamik und Rhythmus
- Sinngruppe und Zahlen
- Modulation und Klangfarbe
- Inhalte zum Leben erwecken

4. Authentischer Ausdruck in unterschiedlichen Rollen

- Zusammenwirken von Stimme, Gestik und Haltung
- Kontakt herstellen durch Raum und Publikumsbezug

Dauer: 2 Tage

Teilnehmer: max. 8 bzw. Einzelcoaching

Ort: PROVECO GmbH
Poststraße 14-16, 20354 Hamburg

Termine + Online-Anmeldung:
www.proveco.de/seminare.html

Termine für Einzelcoaching und firmeninterne Seminare nach Absprache

Bildungsurlaub: Beantragen wir gern für Sie im jeweiligen Bundesland

Abschluss:
Teilnahmebestätigung

Investition:

Offenes Seminar: 870,00 € pro Person inkl. Teilnehmerunterlagen, Seminargetränken, Fotoprotokoll, zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer. Einzelcoaching und firmeninterne Seminare auf Anfrage. Die Investition ist steuerlich absetzbar.

Überzeugen mit Stimme und Körpersprache

Zu dem Seminar melde ich folgende Person(en) verbindlich an:

Name, Vorname	Datum	Rechnungsanschrift (falls abweichend von Absenderdaten)

Wir haben Interesse an einem firmeninternen Inhouse-Seminar. Bitte nehmen Sie Kontakt zu uns auf:

Absender:

Name: _____

Firma: _____

Anschrift: _____

Telefon/Fax: _____

E-Mail: _____

Die Anmeldung zum Seminar ist verbindlich. Bitte warten Sie mit der Buchung von Hotel, Bahn, Flug etc., bis Sie von uns Ihre Teilnahmebestätigung erhalten haben.

Mit meiner Unterschrift erkenne ich die AGB der PROVECO GmbH an. Diese kann ich unter www.proveco.de/infocenter/unsere-agb einsehen.

Datum _____

Stempel / Unterschrift _____

Per Post oder FAX an:

PROVECO GmbH
Poststraße 14 - 16
20354 Hamburg
Fax-Nr. 040-53025388

Telefon: 040 - 53 02 53 90
E-Mail: info@proveco.de
www.proveco.de

Wie sind Sie auf PROVECO-Seminare aufmerksam geworden?

über GoogleSuche auf proveco.de
 auf Empfehlung von _____

- seminarmarkt.de
- trainer.de
- seminarspiegel.de
- [salesjob.de /akademie](http://salesjob.de/akademie)
- seminarshop.de
- sonstige: _____